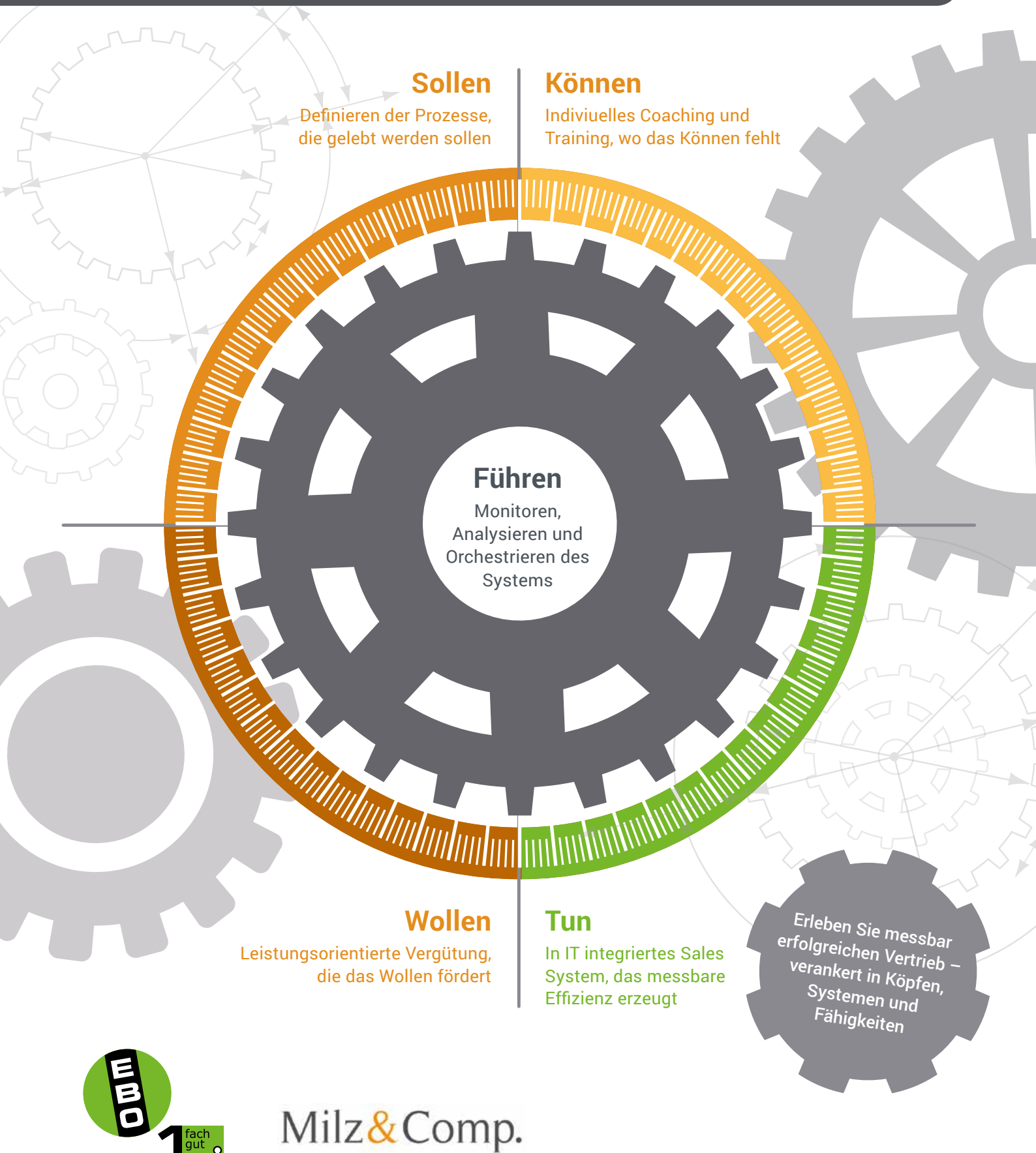


# SALES SYSTEM 360°

Vertriebserfolg ist keine Frage von Trainings  
und CRM-Software



# HÖREN SIE AUF MIT SEMINAR-TOURISMUS. UND KAUFEN SIE BITTE AUCH KEIN CRM.

Denn an kaum einer anderen Stelle in Unternehmen wird ähnlich gedankenlos Budget verpulvert, wie in den Momenten, in denen der Vertrieb hinter den Erwartungen zurückbleibt. Aktionistisch wird aus der Hüfte geschossen und auf Strohfeuer gesetzt. Doch kann so ein nachhaltiges, stabiles und sich selbst verstärkendes Sales-System wachsen? Kann ein Zusammenspiel von Wissen, Fähigkeiten und IT entstehen, in dem in jeder Phase des Prozesses klar, überlegt, erprobt und transparent gehandelt wird? Ja, sogar so etwas wie Planbarkeit in den Vertrieb einzieht? Milz & Comp. und EBO verbinden in einer intensiven Kooperation ihre Kompetenzen zur ganzheitlichen Vertrieboptimierung in Prozessen, Köpfen und Software. Und entwickeln mit Ihnen das ganzheitliche Koordinatensystem für mehr Vertriebs Erfolg: Ihr 360° Sales System.

## IHRE GARANTierten BENEFITS



**Sichere Umsetzung nach Best-Practice-Erfahrungen**



**Klarer Vorsprung im Wettbewerb**



**Drastische Steigerung der Vertriebs-Performance**



**Deutliche Steigerung bei Umsatz, Wachstum und Profitabilität**

## PROFITIEREN SIE VON DOPPELTER ERFAHRUNG

- Konzeption und Umsetzung von Digitalisierung im Vertrieb
- Analyse des CRM, Audits und Evaluierungsworkshops zu CRM-Systemen und -Prozessen
- Implementierung von Sales-optimierten CRM-Systemen einschließlich einer eigenen EBO-CRM-Lösung
- Erweiterung bestehender CRM-Systeme um effizienz- und transparenzsteigernde Sales-Tools

- Erarbeitung Alleinstellung in Vertriebsstrategie und -system
- Implementierung Best-Practice Prozesse im Vertrieb, die sich kontinuierlich verbessern
- Installierung motivationssteigernder Vergütungssysteme, die wirklich wirken
- Ermöglichung mess- und steuerbarer punktgenauer Vertriebs Erfolge

## ERFAHREN SIE MEHR – DIREKT UND PERSÖNLICH

**EBO GmbH**  
Vertriebs- und Beratungsgesellschaft  
Sankt-Jobser-Straße 49  
D-52146 Würselen

E-Mail: [info@ebo-solution.de](mailto:info@ebo-solution.de)  
Tel.: +49 2405-892 42-500

[www.ebo-solution.de](http://www.ebo-solution.de)



**DIE UNTERNEHMER-BERATUNG FÜR SALES-EXCELLENCE**

**Milz & Comp. GmbH**  
Unternehmensberatung und Unternehmensbeteiligung  
Moltkestraße 67-69  
D-50674 Köln

E-Mail: [info@milz-comp.de](mailto:info@milz-comp.de)  
Tel.: +49 221-20 54-800

[www.milz-comp.de](http://www.milz-comp.de)

**Milz & Comp.**

**DIE VERTRIEBSEXPERTEN FÜR DEN MITTELSTAND**